

FAMILIA PROFESIONAL: **Comercio y Marketing (COM)**

DENOMINACIÓN DEL CERTIFICADO DE PROFESIONALIDAD: **COMT0411 - GESTIÓN COMERCIAL DE VENTAS**

NIVEL: 3
RD 1694/2011 (18-11-2011)

DURACIÓN TOTAL CERTIFICADO DE PROFESIONALIDAD: **610**

DURACIÓN DE LA FORMACIÓN ASOCIADA: **530**

DURACIÓN MÓDULO FORMACIÓN PRÁCTICA EN CENTROS DE TRABAJO: **080**

DENOMINACIÓN MÓDULO FORMATIVO (MF)	DURACIÓN TOTAL MF	DURACION PRUEBA PRESENCIAL FINAL (*)	DENOMINACIÓN UNIDAD FORMATIVA (UF)	DURACIÓN UF	HORAS TUTORIA PRESENCIAL	CAPACIDADES Y CRITERIOS DE EVALUACIÓN EN TUTORIA PRESENCIAL
MF0239_2 - Operaciones de venta	160	5	UF0030 - Organización de procesos de venta	60	0	
			UF0031 - Técnicas de venta	70	0	
			UF0032 - Venta online	30	0	
MF0503_3 - Promociones en espacios comerciales	70	2			0	
MF1000_3 - Organización comercial	120	4	UF1723 - Dirección y estrategias de ventas e intermediación comercial	60	0	
			UF1724 - Gestión económica básica de la actividad comercial de ventas e intermediación	60	0	
MF1001_3 - Gestión de la fuerza de ventas y equipos de comerciales	90	2			0	
MF1002_2 - Inglés profesional para actividades comerciales	90	3			6	C1 en lo referente a: CE1.3 C3 en lo referente a: CE3.2, CE3.3 C5 en lo referente a: CE5.5, CE5.6